

Davo Communications is gespecialiseerd in de installatie en het onderhoud van de krachtige en betrouwbare Unify telefooncentrales; met projecten die variëren van bedrijfsruimtes tot scholen, overheidsinstellingen en verzorgingstehuizen in Vlaanderen en Brussel. Het uitgangspunt van Davo Communications is dat de klant telkens opnieuw versted staat van onze bekende kwaliteit, van de hoogst denkbare service en klantvriendelijkheid van elke medewerker.

Om de groei verder te ondersteunen zoekt Davo Communications voor onmiddellijke indiensttreding een:

Accountmanager (m/v)

Jouw functie:

- In deze boeiende, commerciële buitendienst functie, ben je verantwoordelijk voor de verkoop activiteiten van Davo Communications; je volgt de bestaande klanten sterk op en je prospecteert enthousiast naar nieuwe klanten;
- Je stelt professionele VOIP telefooncentrales en IT - netwerkoplossingen voor en sluit de contracten af;
- Je kunt de strategie vertalen in een concreet actieplan om je regio verder te ontwikkelen;
- Je onderhandelt contracten, denkt mee met je klant en het bedrijf en verwerft inzicht in budgetten, omzetten, marges en rentabiliteit;
- Je rapporteert wekelijks aan de teamcoach sales.

Jouw kwaliteiten:

- Je hebt minimaal 2 à 3 jaar verkoopervaring binnen de IT (netwerken) of telecommunicatie (telefooncentrales, VOIP, UC...). Met je commerciële flair slaag je erin om deuren te openen en klanten een uitstekende service te bieden en lange-termijn relaties uit te bouwen;
- Je spreekt vloeiend Nederlands;
- Je positieve ingesteldheid, doorzettingsvermogen, verantwoordelijkheidszin en prima omgang met mensen helpen je om samen met je collega's jaar na jaar tot mooie resultaten te komen;
- Gedrevenheid, sociale vaardigheden, loyaliteit, opvolging en een positieve instelling typeren jou;
- Je beschikt over een goeie basiskennis omtrent IT netwerken. Kennis van telefooncentrales is meegenomen, maar geen must.

Wij bieden:

- Je komt terecht in een sterke groep, waar je je kunt uitleven in een autonome functie met grote verantwoordelijkheden;
- Je actieterrein is gevarieerd, en je productfolio is uitgebreid en interessant;

- Je evolueert in een stimulerende werkomgeving, gekenmerkt door een dynamische en collegiale werksfeer met een gezonde winnaarsmentaliteit;
- Je resultaten zijn perfect meetbaar en je speelt een cruciale rol in het verdere groeiproces van ons bedrijf;
- Je krijgt een aantrekkelijk salaris in overeenstemming met je kennis en ervaring; een firmawagen is voorzien.